

ビジネスマッチング in Gift Show 参加社募集のお知らせ

申込締切
7月17日(火)
必着

『ビジネスマッチング in Gift Show』とは…

販路開拓を望む出展社様が、新たな商材発掘を希望するバイヤーの皆様に対して、指定の商談ブースにて自社の新商品を直接売り込んでいただくための商談企画です。

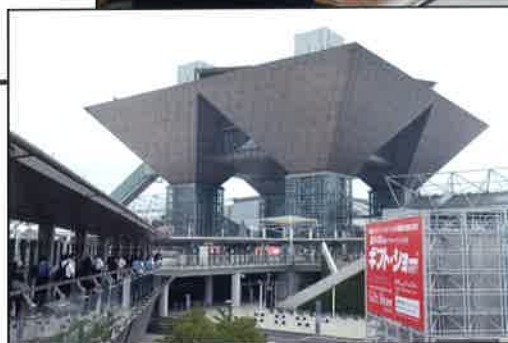
マッチング参加のメリット

- 1 決裁権のあるバイヤーと直接商談できるので、成約への近道となります。
- 2 事前選考により、バイヤーの求める商材企画の提案が可能です。
- 3 商談ブースでの着席・対面形式により、中身の濃い商談の機会を提供いたします。

今回のマッチングは…

業態融合を目的とした、意識の高いバイヤーが多数参加!!

百貨店や量販店、セレクトショップ、ライフスタイルショップはもちろんのこと、書店ルートや食品関連などの新しいバイヤーが多数参加します。単独ではアプローチできないバイヤーに、業種の垣根を越えて御社の商品を売り込むチャンスです。皆様のご参加をお待ちしております。



注目の新規バイヤー pick up

SHIPS MENS UT CASUAL 日本テレビ放送網株式会社
 日本百貨店（食品部） 蔦屋家電エンタープライズ
 アズーロ 蔦屋書店（銀座店）
 トランセント 蔦屋書店（中目黒店）

…and more!

今回も、個性豊かな話題のショップが勢揃い!!
新たな価値創造への挑戦を目指します!

ビジネスマッチング in Gift Show

第86回 東京国際・ギフト・ショー秋 2018 内にて開催
第86回 東京国際・ギフト・ショー秋 2018 LIFE×DESIGN

会期 2018年9月4日(火)・5日(水)・6日(木)・7日(金)

時間: 4・5・6日(火・水・木) …10:30-16:30 7日(金) …10:30-15:00
※1商談は30分単位(20分商談、10分休憩)

会場: 東京ビッグサイト

お問い合わせ

株式会社ビジネスガイド社 インターナショナル・ギフト・ショー事務局

〒111-0034 東京都台東区雷門2-6-2 ギフトビル TEL (03)3843-9851/FAX (03)3843-9850

※お問合せの際には、ビジネスマッチングの件、とお伝えください。

申し込み方法と開催までのスケジュール

『ビジネスマッチング in Gift Show』への商談参加は各バイヤーによる**事前選考制**となります。
※出展社が希望される全てのバイヤーとマッチングできるとは限りません。

7/17
火
必着

①申し込み方法

バイヤーとなる企業のプロフィールをご一読いただき、商談したい企業を**最大5社まで**お選びください。
※必ずバイヤーの求める商材・マッチング先、仕入れ方針を熟読の上、企業を選んでください。

P.5様式①「商談エントリーシート」・P.6様式②「商談申込書」に必要事項を記入の上、バイヤーに売込みたい商品の「プレゼン資料」とともに事務局宛に送付してください。FAXは不可。

※プレゼン資料は、お申込されたバイヤーの社数分を同封してください。(最大5社)
※総合カタログではなく、バイヤーにぜひ見てもらいたい、とっておきの商品プレゼン資料をご用意ください。
※資料には、商品の発売時期や既存取引先、販売実績などをできるだけ明記してください。

申込書・資料送付先

株式会社ビジネスガイド社 東京ギフト・ショー事務局
〒111-0034 東京都台東区雷門2-6-2 TEL03-3843-9851

「ビジネスマッチング」の各資料は以下の出展社様専用サイトからダウンロードもできます
URL: <http://www.giftshow.co.jp/tigs/exhibitor/>
ユーザー名: 86tigs パスワード: aw2018

申込締切 **2018年7月17日(金) 必着**

7/23 月
8/7 火

②書類選考・商談スケジュールの検討
③事務局へ選考結果の連絡

バイヤーは、プレゼン資料から商談したい出展社を選考し、事務局へ連絡。

8/9 木
8/17 金

④商談スケジュールの調整・決定

事務局は、各バイヤーからの選考結果をうけてスケジュールの調整を行います。

8/23 木
8/24 金

⑤選考結果・スケジュール連絡

事務局より出展社へ選考結果をご連絡いたします。(FAXまたは郵送による書面でご連絡いたします)

9/4 火
9/7 金

⑥開催当日 商談スケジュールに沿って、商談を行います。1商談につき20分間となります。

商談方法と注意事項

1. 商談日時の指定は原則できません。
2. 商談時間は1社につき20分とさせていただきます。
3. 当日、商談スタート時間の10分前にはビジネスマッチング会場までお越しください。
4. 商談時間の変更はできません。遅刻された場合、商談の終了時間はそのままとなり、商談時間が短くなります。
5. **バイヤーのニーズを十分に把握いただき、万全の準備・心構えで商談をお迎えください。**
※過去、商談時に「何をやっている会社ですか」とバイヤーに尋ねられた方がいるようです。
最低限、どの店や媒体のバイイングをされているか確認してから商談に臨んでください。
6. 『ビジネスマッチング in Gift show』は、商談の場を提供するものです。本催しを契機に生じた取引等に関するトラブル、損害について、主催者は一切責任を負いかねます。あらかじめご了承ください。
7. バイヤーによっては「会期中にブースでの商談」や「後日、直接の商談」を検討されている方もいらっしゃいます。ご訪問、ご連絡がありましたら、積極的な商談を宜しくお願いいたします。